



Business Development Recruiting Manager (m/w)

Über Acensblue

Wir sind eine deutsch-mexikanische Personalvermittlungsagentur mit Sitz in Santiago de Querétaro, die insbesondere deutschsprachige Unternehmen bei der Suche nach Fach- und Führungskräften unterstützt. Unsere Kunden kommen aus verschiedenen Branchen (Automobil, Maschinenbau, Aerospace, Healthcare etc.). Bei Acensblue nutzen wir kreative und innovative Prozesse zur Erfüllung unserer Mission.

Deine Herausforderungen:

- Identifizierung und Suche nach neuen Kunden und Methoden zur Öffnung des mexikanischen Marktes für Personaldienstleistungen
- Entwicklung und Umsetzung eines Vertriebs- und Strategieplans
- Erschließung neuer Vertriebskanäle
- Beratung internationaler Kunden und Interessenten bei der Suche nach Fach- und Führungskräften
- Aktive Teilnahme an Messen, Konferenzen und weiteren Networking-Events
- Pflege der Datenbank über Kunden und Interessenten

Das bringst Du mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium in internationaler Betriebswirtschaft oder einem vergleichbaren Studiengang
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung in einer ähnlichen Position, vorzugsweise in einer Personalagentur
- Erfahrung im Umgang mit Social Media Plattformen
- Sehr gute Spanisch & Englischkenntnisse, Deutsch ist idealerweise Deine Muttersprache
- Sichere Anwendung von Office-Programmen
- Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft

Das bieten Wir:

- Wertvolle Erfahrung im Business Development: persönlicher Kontakt zu Entscheidungsträgern im Mittelstand
- Junges, aufgeschlossenes deutsch-mexikanisches Team
- Flache Hierarchien: direkter Kontakt zur Geschäftsführung
- Internationaler Kundenkontakt zu Unternehmen aus Europa, USA und Kanada

Eintrittstermin:

Ab sofort

Einsatzort:

Acensblue
Avenida Colinas del Cimataro 435
76090 Querétaro
Mexiko

Bewerbung an:

christoph.piotrowski@wmp.mx